



Perfekte Partnerwahl

Branchenlösung Acando med.Scope

Acando – Ihr Partner

Die Acando Group ist ein internationaler Dienstleister für IT- und Managementberatung mit wachsender Präsenz in Nord- und Mitteleuropa.

Wir sind erfolgreich, weil wir die Anforderungen unserer Kunden aus Erfahrung verstehen und aus Leidenschaft erfüllen. Unsere langjährigen Kundenbeziehungen sind der Beweis.

Mehr Kosten, weniger Umsatz. Dieses Problem trifft heute mehr denn je die Einrichtungen im deutschen Gesundheitswesen. Ob Akutkrankenhaus, Rehaklinik oder Seniorenheim, Stiftungen und gemeinnützige Institutionen.

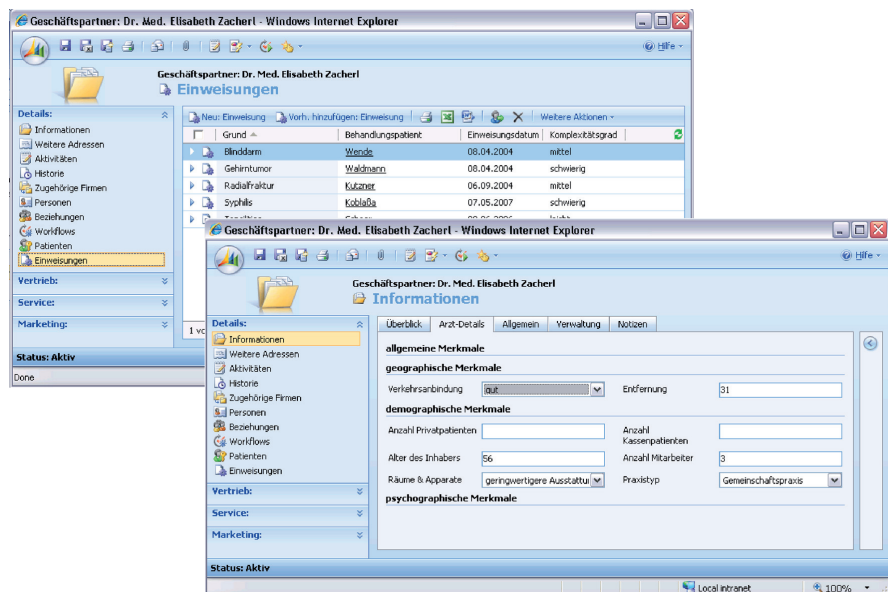
Und umso wichtiger ist eine optimale Analyse, Erschließung, Information und Pflege der Partner, die eine hohe Auslastung oder eine starke Finanzierung Ihres Hauses garantieren. Mehr als 75 Prozent der Patienten vertrauen den Empfehlungen der einweisenden Institutionen, niedergelassenen Ärzte oder medizinischen Dienste.

Von Branchenkennern speziell für die Analyse und Bewerbung Ihrer Partner wurde Acando med.Scope entwickelt,

eine ganzheitlich integrierte Customer-Relationship-Management-Lösung auf Basis von Microsoft Dynamics CRM.

Die Ziele

- Aufbau einer transparenten Datenbasis in Bezug auf die Geschäftspartner
- Verbesserung der Kommunikation und der Beziehung zu den Einweisern und anderen Akteuren
- Gezielte Positionierung und Verbreitung Ihres Leistungsangebotes
- Optimierung der Auslastung und der Patientenströme
- Effektives Reporting für ein zielgerichtetes Marketing



Screenshots: Einweisungsprozess bzw. Vertriebsverwaltung und Neukundengewinnung

Kontakt:

Acando GmbH
Millerntorplatz 1
20359 Hamburg
Tel. +49 40 82 22 59-0
Fax +49 40 82 22 59-100
E-Mail: info@acando.de
<http://www.acando.de>

**Einfach in der Handhabung**

Acando med.Scope basiert auf Microsoft Dynamics CRM 4.0. Diese leistungsstarke Managementlösung der neuesten Generation ist sehr schnell einsatzbereit, flexibel und wirtschaftlich. Acando med.Scope ist nach Installation

- sehr einfach bedienbar, da in Microsoft Outlook und anderen Office-Produkten integriert
- mobil online und offline nutzbar
- flexibel an Ihre Prozesse in Eigenregie anpassbar
- individuell erweiterbar
- nutzbar für alle Bereiche in Management, Vertrieb, Marketing und Service

Verbessern Sie Ihre partnerbezogenen Arbeitsabläufe durchgängig und nachhaltig – unter Nutzung von vertrauten Anwendungen und Technologien wie Microsoft Office und Outlook.

Qualität schafft Vertrauen**Externe und interne Zertifizierung**

- Acando hat med.Scope durch Microsoft zertifizieren lassen. Acando med.Scope ist somit demnächst offiziell als Branchenlösung anerkannt.
- Ein internes Zertifizierungsprogramm qualifiziert Mitarbeiter für Vertrieb und Projektarbeit

Entwicklungsberatung durch Partnerschaften

- Branchenkenner beraten Acando bei der Weiterentwicklung der Lösung
- Strategische Projektpartner liefern das Branchen Know-how

Entwicklungsberatung durch Kommunikation

- Bringen Sie Ihre Ideen ein in der med.Scope-Anwendergruppe
- Informieren und profitieren: Das med.Scope-Portal für alle Kunden, Partner und Interessenten

Acando – mehr als nur CRM

Wir verkaufen Ideen, Begeisterung und Erfahrung. Damit veredeln wir Ihre Anforderungen zu einer Philosophie: Die 360°-Sicht auf Ihre Partner ermöglicht Ihnen, Ihre Partner erst richtig kennen zu lernen. Wir schaffen mit Ihnen die Basis für ziel- und zeitpunktgenaue Aktivitäten. Damit Sie flexibel und schnell die Zusammenarbeit mit Ihren Partnern intensivieren. Nämlich dann, wenn Ihr Bedarf es notwendig macht.

Unsere Leistungen:

- prozessorientierte und technische Beratung
- Evaluationsworkshops, Feinspezifikation
- Installation und Konfiguration des Systems
- Individuelle Anpassungen und Schnittstellenentwicklung
- Schulungen und Einweisungen
- Hotline und Management der Lösung